

HAREID ROTARY KLUBB



Hareid Rotaryklubb

Månedsbrev januar 2002

Årgang 37

Distrikt 2280

Møtedag: Mandag kl 18.00

Møtestad: Klubbhuset til
Hareid IL
6060 Hareid

President: Johs .J. Hareide

Visepres.: John Stennes

Sekretær: Aage Nytun

Kasserar: Oddvar Haugen

Past pres.: Karl Johan Brandal

Styremedlem: Elisabet Sundgot

Styremedlem: Ingar Bigset

Leiar for

Ungd.utv.:

Ansv. Red.: Anne Gry Eilertsen

Fødselsdagar i februar:

Ivar Grimstad 25.02

Sigurd Lynge Bigset 21.02

Jan Håvard Nytun 16.02

100% frammøte i januar:

Ingar Bigset, Karl Johan Brandal,
Halkjell Dahle, Johs. J. Hareide,
Svein Egil Kleppe, Einar Arne
Riise, Arve Røyset, John Stennes,
Dagfinn Vattøy, Alf Øvrelid, Jarle
Klungsøyr, Trygve Riise.

"En god advokat er en dårlig nabo"

ROTARYMØTE 07.01.02.

Presidenten åpnet som vanlig møtet presis kl. 18.00, og ønsket alle et Godt Nytt Rotary år. Deretter fann Ivar Grimstad fram i sangboken side 82, og stemte i "Eg elsker dei voggande tonar".

Presidenten med medlemmer hyllet våre bursdagsbarn, og spesielt jubilaranten Svein Egil Kleppe som fylte 60 år den 5. januar. Presidenten informerte om at Sigurd Lyngre Bigset har fått innvilget permisjon, han bor for tiden i Spania. Roar Hareide sendt hilsen fra sykesenga, og med et godt håp om at dette skal gå bra.

Presidenten introduserte Bergsvein Øvrelid som var invitert fra Nordea AS for å informere om den nye bankfusjonen. Følgende viser et utdrag av presentasjonen.

- Nordens største finanskonsern med €233 mrd i totale eiendeler. Det fjerde største konsern i Norden.
- Betydelige markedsandeler i de nordiske bankmarkedene: 40% i Finland, 25% i Danmark, 20% i Sverige og 12% i Norge.
- Betydelige markedsandeler i de nordiske forsikringsmarkedene.
Livsforsikring: Finland 35%, Danmark 10%, Norge 9% og Sverige 6%.
Skadeforsikring: Danmark 22% og Norge 19%.
- En av verdens største internettbanker med over 2,5 millioner internettkunder.
- 10 millioner privatkunder.
- 1 million bedrifts- og institusjonelle kunder.
- 125 servicesentre for forsikring
- En ledende fondsforvalter i det nordiske finansmarkedet med forvaltede midler på €101 milliarder (medregnet private investorer).
- 40000 ansatte i Nordea i Norden og Østersjøregionen i 2001.
- Internasjonalt nett.
- Europas 25 største finanskonsern – markedsverdi.

- Nordea står for Nordic Ideas, og ideen er at samarbeid på tvers av landegrensene vil være fordelaktig for både kunder, ansatte, eiere og den nordiske region.
- Vi deler og utveksler nordiske ideer for å skape verdier. Vi drives som et integrert nordisk konsern på fokuserte forretningsområder.
- Nordeas styrke er lokal tilstedeværelse og lokal kompetanse i samspill med sentrale fagmiljøer.
- Kontornettet vil dra nytte av kompetanse og erfaringer fra fire nordiske land, og bli enda mer konkurransedyktig lokalt.
- Bankens 160 kontorer opprettholdes.
Kontornettet ledes fra Norge.
- Nordea er underlagt norsk lov og norsk tilsyn.
- Medlem av Banksikringsfondet.
Samme sikkerhet for kundeinnskudd som tidligere.
- Kundene beholder sine kunderådgivere.
- Kundene kan fortsatt velge om de vil benytte bankkontoene, eller nå oss gjennom nettbanken eller telefon-tjenesten.
- Støre kapitalbase muliggjør større engasjementer.
- Økt tilgang på spisskompetanse i en nordisk organisasjon.
- Fortsatt vekt på rask beslutningsprosess.
- Nordiske Cash Management-løsninger.

- Nordeas bedriftskunder har tilgang til 20000 filialer over hele verden gjennom en avtale med IBOS Association Ltd.
- Shipping.
- Olje og gass.
- Fiskeri.
- Internett: Kontinuerlig utvikling av nye produkter og tjenester innen e-banking For både person og bedriftskunder. Blant annet lanseres Solotorget med sikker betaling i nettbank.
- Plassering: Bredere spekter av plasseringsprodukter, blant annet fond med større spredning på land og bransjer.
Lansering av Nordea-fondene.
- Skadeforsikring: Nordea kan også tilby forsikring innen liv og skade (Vesta).

ROTARYMØTE 14.01.02.

Holstad Marine A/S var invitert ved Jo Arve Holstad.

Holstad Maritime AS har sikret seg følgende kompetanse for oppstart av yngelproduksjon:
 Alice Strømmegjerde, jobber i dag med yngelproduksjon av kveite ved Brandal Havbruk.
 Utdannet fra Høgskolen i Bodø med akvakultur som spesialfelt.
 Jo Arve Holstad, jobber i dag med oppbygging og drift av torskeoppdrett i firmaet BRANCO.
 Utdannet fra Høgskolen i Bodø med fiskeri som spesialfelt.
 Ove Holstad, markedskompetanse og administrativ erfaring.

Sammendrag:

Holstad Maritime AS er et selskap som skal drive med yngeloppdrett og matfiskoppdrett av hvitfisk. Målsettingen er å nå en årlig produksjon på 10 mill. yngel og en årlig produksjon på 40000 tonn matfisk. Holstad Maritime AS har som målsetting å bli hovedleverandør av Norsk artisk torsk til de største dagligvarekjedene i Europa.

Holstad Maritime AS er lokalisert i Hareid kommune på Sunnmøre. Anlegget er et ubebygget kaiområde på 400 m², med 100 m kai. Lokaliteten er ved Storfjordbassenget. NIVA målinger har vist at Storfjordbassenget er meget velegnet til torskeoppdrett, på grunn av de gunstige strøm og temperaturforholdene i sjøen.

Holstad Maritime AS skal i 2002 etablere et landbasert anlegg for produksjon av torskeyngel. I tillegg skal det etableres et anlegg for stamfisk. Antall yngel i år 1 vil være 50000, med en økning til maksimal produksjon på 5 mill. yngel i år 6.

Holstad Maritime AS har som målsetting å starte med oppdrett av torsk for matfiskproduksjon i år 2003. De første ynglene vil komme i merdene i år 2003. Ynglene vil bli levert fra eget yngelproduksjonsanlegg. De første fiskene vil være klar til slakting i år 2005. Det vil bli satt ut 50000 yngel, med en økning hvert år til en fullskal produksjon i år 7 på 2.5 mill fisk. Dette gir en årlig slaktevekt på 10000 tonn.

Kritiske suksessfaktorer vil være tilgang på kompetanse i biologiske prosesser for yngelproduksjon, samt kompetanse på definering og gjennomføring av produksjonsrutiner for yngelproduksjon. Risikofaktorer er sjukdom. Dette beskytter vi oss mot ved å ha gode kontrollrutiner og kunnskap om behandling ved sykdomsutbrudd.

Holstad Marine AS er under stiftelse (SUS). Aksjene er eid av Jo Arve Holstad og Ove Holstad. Holstad Marine AS leverte 15.09.01 konsesjonsøknad for oppdrett av 10 mill. yngel, av artene torsk og hyse til fiskeridirektoratet. Normal behandlingstid på konsesjonsøknader er minimum 6 mnd. Med konsesjon på 10 mill. yngel vil Holstad Marine AS i teorien kunne søke om å få innvilget 133 konsesjoner på matfiskoppdrett av torsk. Oppstart er forventet sommeren/ høsten 2002. Første klekking vil skje våren 2003, med måsetting på 100000 yngel. Vi har som måsetting at 50% av yngelen blir solgt eksternt de første årene. Dette for å skaffe likviditet så tidlig som mulig.

Sjøtemperaturen ved lokaliteten til Holstad Marine AS er unik for oppdrett av hvitfisk. Temperaturen på 4 meters dyp ligger mellom 5 og 13 grader celsius. Dette er nær ideelt for torskeoppdrett. Ved temperaturer under 5 og over 14 grader får torsken redusert appetitt og økt sykdom.

Fjordsystemet Storfjorden, som lokaliteten ligger i, har god utskifting av vannet p.g.a. at der er lav terskel mellom fjorden og Atlanterhavet. Dette, og at fjorden er veldig dyp, 400 m, medfører at hver lokalitet tåler stor belastning.

Markedet for fisk, og spesielt markedet for hvitfisk er strkt økende. Dette skyldes bl.a. at oppdrettsnæringen sørger for stabil tilgang på fisk til sluttbrukerne, bedre kvalitet på fisken, endrede matvaner og bedre kjøpekraft. Samtidig går volumet av villfanget fisk ned.

Torskeoppdrett er i en tidlig fase, og det er gode muligheter til å være med og styre struktureringen i bransjen. For å lykkes med dette ønsker Holstad Marine AS en kombinasjon av kapital, kunnskap og biologisk/ klimatisk lokalisering.

ROTARYMØTE 21.01.02.

Møtet ble holdt på Nela Brekkane – ”Glashuset” med et nystartet firma, ”Tre Damer”.

Drifta av dette firmaet er:

Torhild Brekke, Anne Marit Hareide, Torill Botnen.

Presidenten ønsket velkommen og vi sang Mellom bakkar og Berg.

Først hadde Torhild Brekke et interessant innlegg om Nela Brekkane, og de som voks opp der. Deretter informerte Torill Botnen om oppstarten til firmaet ”Tre Damer”, og det de produserer.

Alle tre var i utgangspunktet interessert i urter og gikk på et urtekurs. Etter å ha deltatt på en fjølsmesse i Dimna for vel et år siden ble de oppløftet over at folk av interessert i å kjøpe produkta som de laget. Firmaet ble startet i mars 2001. De har hver sine åkrer og dyrker alle urtene de selger. De selger varene sine bl.a. på Knekkehuset i Ulsteinvik, hos Laila Tekstil, kafeen Matlyst og bakeriet Pefo, også disse i Ulsteinvik. I Ålesund selger butikken Kleberg produktet.

Salgsprodukta er friske urter i potter. Tørka urter på krukke. På bestilling lager de og selger salver, såpe, drops, urtesmør, urteloff og flatbrød. Disse produkta solgte de mye av før jul. Etter foredraget ble deltakerne invitert til kjøkkenet der det var utstilling av alle produkta.

Under møtet ble det servert urtete, loff m/ urtesmør, eplekake m/ urter og sesam flatbrød. Deltakerne mente at dette var et interessant og lærerikt møte.

”Tre Damer” har mange visjoner om drifta videre.
Presidenten takket til Damene og overrakte blomster.

ROTARYMØTE 28.02.02

Dette møtet var programfritt.